

DEMONSTRATION. Svenska lantbrukare sluter upp i protest mot nedskärningar i EU-budget. [Sid 2](#)

TERRÄNGFORDON. Specialist på bandvagnstjänster lockas av omöjliga uppdrag. [Sid 4](#)

SMÅSKALIGT. Pressad gårdsbutik provar nya sätt att öka intäkterna i tuffa tider. [Sid 10](#)

BRUKAREN

INFORMATIONSTIDNINGEN FÖR JORDBRUK, SKOGSBRUK OCH NATURVÅRD

Nr 1 2026



Största lammproducenten

EXPANSION. Nils Johansson investerar stort i sin verksamhet och blir Sveriges största lammproducent när produktionen fördubblas från 700 till 1400 tackor. [LÄS MER PÅ SIDAN 8-9](#)



Uppfinning för skogsarbetare

INNOVATION. UF-företagarna Edwin och Emil är säkra på att deras produkt, en bränsledunk med integrerat verktygsfack, kommer att underlätta arbetet för många skogsbrukare. [LÄS MER PÅ SIDAN 14](#)



Från toppjobb i USA till bonde på Hökfors gård

SPÅRBYTE. Hon lämnade ett arbete inom försvarsindustrin och blev köttbonde på småländska landsbygden. Karin Berggren och maken Anders föder upp Wagyu-kor och driver vilthägn med dovhjort, kronhjort och mufflonfår som sjunde generationen på familjegården. [LÄS MER PÅ SIDORNA 12-13](#)



PKN

Det mesta inom bandvagnar

- **Entreprenad**
- **Uthyrning**
- **Utbildning**
- **Service & underhåll**
- **Reservdelar**



Läs mer på vår hemsida!

PKN Consulting AB, Nybro
www.pknconsulting.se • 070-240 73 71

Välkommen på after work fredag 13/3!

EN KONTAKT – VI LÖSER ALLT!

BRUNNSBORRNING

Vi erbjuder en helhetslösning med brunnsborrning, grävning, montering och installation.

BERGVÄRME

Vi löser helheten med borrning, grävning samt kontakt med elektriker och rörmokare.

MOBIL:
073-392 31 82

E-POST:
abbe.borrning@gmail.com

Abbes
BRUNNSBORRNING

Att tro på sin idé

Många av de starkaste drivkrafterna börjar som ett specialintresse. Ofta väcks det tidigt i livet, kanske genom en förälder eller släkting, och växer sedan till något större. Det handlar om nyfikenhet, envishet och modet att tro på sin egen idé.

På sidan 4 möter vi Pär Kalix Nilson, vars fascination för bandvagnar tog fart redan som 12-åring när han fick prova att köra en tillsammans med sin pappa. I dag har han byggt ett företag kring det som en gång var en pojkdrom.

På sidorna 12-13 berättar Karin Berggren om hur hon, som sjunde generationen, valde att ta över Hökfors gård och satsa fullt ut på sin vision om kvalitetskött – trots en helt annan karriär i bagaget.

Och på sidan 14 träffar vi UF-entreprenörerna Edwin och Emil som utvecklat en ny produkt för skogsbruket och är fast beslutna att ta den från prototyp till verklighet.

Trevlig läsning önskar jag dig!



Jonas Axelsson
Chefredaktör

LRF i Bryssel-protest mot jordbruksbudget

SKÅNE. Neddragningar på 20 procent. Det är signalerna när EU ska reformera CAP och anta en ny budget för sin gemensamma jordbrukspolitik. Nu rasar Europas jordbrukare inklusive Sveriges.

– Att skära ner gårdsstöden går helt emot målet att öka den nationella självförsörjningsgraden av livsmedel, säger LRF Skånes ordförande Maria Hofvendal Svensson.

Svenska lantbrukare är till skillnad från sina europeiska kollegor inte kända för att demonstrera högljutt på gatorna – men nu har det måhända skett ett trendbrott. När det nyligen genomfördes omfattande protester i Bryssel så var LRF-representerade, bland annat med en traktor.

– Det är första gången vi deltar i en sådan här manifestation i Bryssel, säger Maria Hofvendal Svensson.

Sämst självförsörjningsgrad

Anledningen till upprördheten hos lantbrukarna är förstas EU:s planer på att krympa CAP, den gemensamma jordbruksbudgeten, med uppemot 20 procent.



En traktor rullade hela vägen från Mantorp i Östergötland och mötte närmare 10 000 bönder på plats. Foto: LRF

– Något som framför allt kommer drabba gårdsstöden. Inte minst för Sverige skulle en sådan drastisk sänkning vara förödande menar Maria.

– Vi är sämst i Europa när det gäller självförsörjningsgraden på livsmedel. Siffran just nu ligger på 45 procent. Skulle neddragningarna i stöden bli verklighet förvärras situationen, vilket går helt stick i stäv med de politiska målen att vi ska öka självförsörjningen.

Även EU:s frihandelsavtal med Sydamerika, Mercosur-avtalet, har rört upp känslorna.

– Det bidrar till ännu mer snedvriden konkurrens. Redan idag är det tufft för svenska producenter. Ta sal-



Den nya föreslagna CAP-budgeten med 20 procentiga nedskärningar på jordbruksstöden skulle vara förödande för svenskt lantbruk, säger Maria Hofvendal Svensson, ordförande för LRF Skåne. Foto: LRF

”Det bidrar till ännu mer snedvriden konkurrens.”

ladsproducenter här i Skåne som exempel. Medan tyska salladsproducenter kan använda 13 olika växtskyddsmedel är bara tre tillåtna i Sverige. Vid ett lus-angrepp i juni så är det hopplöst. Det är helt skilda produktionsförhållanden. Många svenska salladsproducenter planerar därför nu att lägga ner verksamheten.

Ökad närvaro i Bryssel

I januari stoppades dock genomförandet av Mercosur av Europaparlamentet, som skickade avtalet för prövning i EU-domstolen. Det sista ordet är därmed inte sagt.

– Vi kommer fortsätta stötta protesterna och öka vår närvaro i Bryssel. Sedan tidigare har LRF ett

EU-kontor och fler representanter kommer vara på plats framöver för att påverka det politiska skeendet.

Viktigaste frågorna i valrörelsen

På hemmaplan i Sverige väntar nu en intensiv valrörelse och Marias ambition är att lyfta fram frågorna som rör de gröna näringarna.

– LRF Skåne kommer bjuda in representanter från de stora partierna – Socialdemokraterna, Sverigedemokraterna och Moderaterna – plus Kristdemokraterna eftersom de har hand om lantbruksdepartementet. Partiföreträdarna ska få träffa och samtala med lantbrukare här i Skåne om angelägna framtidsfrågor.

Vilka anser ni vara de viktigaste frågorna?

– Ökad lönsamhet är den absolut viktigaste frågan följt av regelförenklingar och självförsörjningen av insatsmedel. Sverige har till exempel ingen eller mycket begränsad produktion av gödsel, växtfrön och växtskyddsmedel, något som gör oss väldigt sårbara i ett krisläge.

■ David Färdigh

Våra kunder från Danmark och Tyskland söker fastigheter i Sverige.

Funderar ni på att sälja?
Slå oss en signal!

Kontakta oss!
Tel. 0476-120 00
www.sfbab.se

Smålands
Fastighetsbyrå AB



7 500 besökare 2023!

Bolmsö Skogsmässa

Lördag 18 april 2026 kl 10.00–16.00

På Bolmsö Hov utanför Ljungby

80 utställare med anknypning till skog

Vid frågor kontakta arrangören Eva och Tommy Kristiansson
070-655 22 76 | skogsmassabolms@gmail.com

HONDA **CFMOTO**

Arbete, äventyr eller nöje?
Din nya ATV väntar på **Mickes**

Hjalmar Petris väg 57-59
352 46 Växjö

Tel 0470 - 70 08 80
info@mickesmotor.se

MOTOR, VÄXJÖ

VÅR VISNING
SUNDAHLS
Maskinaffär

Med Södra Sveriges bredaste maskinprogram

Hako Kverneland TREJON M-Jale FTG MOWI

SÖNDAG 29 MARS 10-15
MÅNDAG 30 MARS 10-14

Vi ses!
RÅDJURSVÄGEN 11
VÄXJÖ

AREVO

Ge ditt träd chansen att bli något stort.

Upp till +30 % högre överlevnad efter 3 år.

Upp till +39 % större stamdiameter vid år 5.

Upp till +28 % högre träd.

Ring för information

Näring som ger skogsplantor en starkare start. En liten dos vid plantering räcker lika länge som trädet lever. För mer information, mejla info@arevo.se eller ring (46) 70 286 86 00.

AREVO

CHEFREDAKTÖR & ANSVARIG UTGIVARE
Jonas Axelsson
jonas.axelsson@krepert.se
073-500 25 29

REDAKTÖR
David Färdigh
david@krepert.se
072-309 76 10

ANNONSERING
Gunnar Ericsson
gunnar@krepert.se
070-671 42 30

Gull Sjösten
gull@krepert.se
072-329 73 10

UPPLAGA OCH UTGIVNING
Upplaga: 16 500 ex.
Tryck: Markbladet Tryckeri AB, 2026/02
Foto: David Färdigh, Anna Broette, mostphotos.se, Envato
Distribution: Delas ut till jord- och skogsbruksfastigheter i södra Sverige
Utgivningsvecko 2026: Vecka 11, 15, 19, 24, 38, 42, 47

KREPART

Åsavägen 7, 572 35 Oskarshamn
Tel. 0491-178 80
brukaren@krepert.se | www.krepert.se

MILJÖMÄRKT Trycksak 341291



Våra bandvagnar kan ta sig fram i terräng där ingen annan lyckas. Vi gillar att ta oss an "omöjliga" uppdrag, säger Pär Kalix Nilson på Nybroföretaget PKN Consulting.

Bandvagnar som klarar allt

KALMAR LÄN. Våtmarker, leriga stränder och annan svårtillgänglig terräng. Desto tuffare, desto bättre tycker Pär Kalix Nilson, vd på Nybroföretaget PKN Consulting som specialiserat sig på bandvagnstjänster.

– Vi gillar och går i gång på omöjliga uppdrag.

Bandvagnar är det som gäller för Pär Kalix Nilson i Nybro. Hans hängivna fascination för fordonet härrör sig från en upplevelse 1979.

– Min pappa jobbade inom det militära och som 12-åring fick jag testa på att köra bandvagn. Sedan dess har intresset bara ökat.

2012 startade Pär företaget PKN Consulting som specialiserat sig på just bandvagnar.

– Det började blygsamt med en bandvagn och nu är den femte på gång att driftsättas.

Det handlar om Hägglunds klassiska bandvagnar som tillverkades i början av 80-talet. Totalt lär det ha producerats 11 000 exemplar av modellen. Cirka 4 500 levererades till den Svenska Försvarmakten men många gick också på export.

– De används såväl i ökenlandskap som på forskningsexpeditioner i Antarktis.

De bandvagnar som införskaffas av PKN Consulting byggs på och bestyckas med diverse teknisk utrustning, exempelvis lyftkranar.

– Vi anpassar oss efter kundernas önskemål och behov.

Fem verksamhetsben

PKN Consulting har fem verksamhetsben – uthyrning av bandvagnar med eller utan förare, entreprenad, service/underhåll, förar- och serviceutbildning samt försäljning av reservdelar. Kunderna finns över hela landet och omfattar såväl kraftbolag som räddningstjänst.

– Vi har till exempel hyrt ut bandvagnar till kraftledningsbyggen i Gällivare.

Vår enskilt största entreprenad var Beijershamn på Öland där vi byggde ett 960 meter långt spångsystem i våtmark.

En annan typ av uppdrag med stor tillväxtpotential är återställande av våtmarker liksom anläggande av solcellsparkar.

– Solcellsparkar byggs ofta på myrmark med besvärlig terräng.

Klarar tuff terräng

Det är just otillgänglig terräng som är den gemensamma nämnaren för bandvagnsjobben. Fordonen är nämligen anpassade för att kunna ta sig fram överallt. Sanka våtmarker, leriga stränder och till och med i sjöar.

– Vi kan köra i vattendjup upp till en meter utan problem.

Desto tuffare terräng desto roligare och utmanande tycker Pär.

– Vi gillar och går igång på "omöjliga" uppdrag. Sådant som ingen annan klarar av och som pekas ut som orealistiskt.

De fem bandvagnarna har fått namnen Bandis,



Bandvagnarna kan även byggas på och bestyckas med olika arbetsredskap, bland annat lyftkranar.

Gandalf, Robin Hood, Rocky och Elsa.

– Det är ofta ungdomar som praktiserat hos oss som fått namn på vagnarna. Rocky är tuffast. Den går på diesel, är något bredare och har störst bärkraft.

Nybro-företaget ser en stor tillväxtpotential såväl gällande uthyrning som på servicesidan.

– Åtminstone i södra Sverige är vi ganska ensamma om att ha special-

verktygen och kunnandet som krävs för att serva och reparera bandvagnar.

Nu sneglar företaget dessutom bortåt andra sidan landsgränsen.

– Ja, vi tittar på marknaden både i Danmark och Norge. I framför allt Danmark är återställandet av våtmarker en växande verksamhet och där skulle våra bandvagnar komma väl till pass.

■ David Färdigh

INOMGÅRDSMEKANISERING

Tillverkning och försäljning av:

- Stallinredning för nöt, får, gris och häst
- Utgödslingssystem
- Ventilationsutrustning
- Vattenkoppar, nipplar, ventiler m.m.
- Vattensystem; rör, rördelar och kopplingar
- Stort tillbehörssortiment i lager!

Ring eller besök oss!

SIKO AB

273 98 SMEDSTORP • 0414-51300
www.smistorp.com info@smistorp.com

Terrängglådan

Den lite större Ekagårdslådan!

Ekagårdsprodukter



Med QuickRack snabbfäste

www.ekagard.com

Hydraulvinsch

Dragkraft 1400/1700/2200 kp
Manuell och radiostyrd.
Enkel montering på alla kranar.



We-1400 med 2-kanalsradio. 16.900,- + moms o frakt

Weimer Tel 0381-710 10 | www.weimer.se

För Gården, Skogen & Fritiden – Allt på ett ställe!



Maskiner med kraft och kvalitet du kan lita på!

www.bengtssons.com
info@bengtssons.com
Evedal 1, Korsberga
0383-24 64 40

LANTBRUKARE!

Torka och lagra hemma på gården för bästa ekonomi!

- Projektering, försäljning & montering av torkanläggningar
- Rivning av tidigare anläggningar
- Maskinutrustning, rensmaskiner och silos från Cimbría – Westrup – Krokus – Kamas
- Återförsäljare för **ALBION** produkter för spannmålshandling

Agro Elevator

Ingmar Pettersson
Saxtorp • 070-626 3983

NYHET! Calmar Pannan V25 / V40 Ecodesign

Robusta och lättskötta vedpannor med automatisk sotning!

Calmar Pannan V25
49.995,-
Inkl. moms. Exkl. frakt.
Tala med din rörinstallatör!

Kvalitet i varje detalj:
• 91% verkningegrad
• Automatisk sotning
• EcoDesign-godkänd
• Separat tändningslucka

V25 | 25 kW
RSK 620 2070
115 liters vedmagasin.
Ack.tankar upp 1.500 liter.

V40 | 40 kW
RSK 620 2064
185 liters vedmagasin.
Ack.tankar upp 2.500 liter.

TREBEMA AB • 0480-870 20 • www.trebema.se

Kontakta din lokala installatör!

Alla barn har rätt att gå i skolan.

erikshjälpen.se
0383-46 74 50

ERIKSHJÄLPEN

MPG Optimal

– För den optimala lösningen för lagring av gödsel, biogas, rötrest, eller som vattendamm, grundvattenskydd.

MPG Accenttak

– För nordiska förhållanden. Kan monteras i fyllid behållare!

Kontakta oss
031-47 16 60 | www.mpg.se

MPG

CF Moto 520S med skogspaket

98 320,-
exkl. moms
Gäller till och med 7/4 2026

Kombivagn med timmerstöttor och flak. El-vinsch och timmersax. Traktorreggad.

• Plog • Hasplast • Lastlåda • 3 års garanti

Extreme Bike
Tel: 0477/43000

Kanotleden 2, Tingsryd
info@extremebike.se • www.extremebike.se

Besök gärna vår blocketbutik: blocket.se/extreme-bike

GYLTBODA HEREFORD **KRAV**

Till salu:
Avelsdjur av Hereford
Välkommen med din förfrågan!

JAN NILSSON
Gylteboda 1, 341 55 Vittaryd
Tel: 0370-450 00, 070-999 78 55
E-post: jan.nilsson@hereford.nu
Hemsida: www.gylteboda.com

Maskinaffär vill bygga ut

KRONBERG. Uråsa Maskinaffär kan summera ett framgångsrikt 2025 med bra snurr på försäljningen av både vallmaskiner, traktorer och skogsmaskiner. Nu planerar företaget en utbyggnad.

– Vi börjar bli trångbodda och behöver utöka både verkstad- och butiksdelen, säger vd:n Jonas Arvidsson.

Stabila mjölkpriser, ett bra skördeår, sänkta räntor och höga skogspriser. Den kombinationen främjar investeringsviljan hos lantbruket konstaterar Jonas som kan se tillbaka på ett framgångsrikt år för Uråsa Maskinaffär.

– Vi hade ett bra 2024 men det överträffas helt klart av 2025.

Växande intresse

Såväl försäljningen av vallmaskiner som traktorer har gått bra men Jonas lyfter också särskilt fram skogsmaskinerna.

– Vi är sedan länge specialiserade på skogsmaskiner i mellansegmentet.

Dessa är mindre än skotarna och därmed skonsammare och hållbarare för miljön. Det ligger helt rätt i tiden och vi märker av ett växande intresse. Markägarna kan i dag välja vilka maskiner som skogsbolagen ska använda vid avverkningen och det gynnar oss.

Ställer alltid upp

En annan framgångsfaktor är personalen.

– De ställer upp i vått och torrt, berömmar Jonas.

Hur många anställda har ni i dagsläget?

– På Uråsa Maskinaffär är vi 15 medarbetare och på systerbolaget Carl Nilsson i Älmhult som vi införlivade



"Vi planerar en utbyggnad av fastigheten. Både verkstad- och butiksdelen är i behov av större utrymmen", säger Jonas Arvidsson på Uråsa Maskinaffär

2014 är vi 18. Så totalt 33 anställda.

Trångbodda

Med växande volym och omsättning så har Uråsa Maskinaffär börjat bli något trångbodda i fastigheten vid riksväg 27 i Ingelstad.

Nu planeras det för en tillbyggnation avslöjar Jonas.

– Ja, både verkstad- och butiksdelen behöver utökas. Vi äri planeringsstadiet nu. Det är en del logistikutmaningar som måste lösas men kanske att vi kan påbörja byggnationen under 2026.

Var blir tillbyggnationen?

– Tanken är att göra en påbyggnad på baksidan. Den kommer bli något högre än befintlig fastighet eftersom vi behöver större travers än de två vi har nu.

■ David Färdigh

PROFFS PÅ DÄCK!

Däckservice när den är som bäst. Vi har däck till din bil, lastbil, traktor och entreprenadmäskin.

däckcentrum **DÄCKTEAM**

Karlshamn | Karlskrona | Olofström
0454-38 80 80 | 0455-38 80 80 | 0454-38 80 90

Ronneby | Sölvesborg
0457-38 80 80 | 0456-38 80 80

www.dackcentrum.se

Vatten är vårt viktigaste livsmedel

Vi är certifierade brunnsboreare som hjälper er med en helhetslösning från vattenbrunn till kran.



JB Brunns & Energi borrhningar

Sandra 0709-417 147
www.jbbrunnsborrning.se

KRONOS

Quality since 1914



Läs mer på
www.dahlberg-maskinab.se

EXTENDO 610

Parallellförd bomröjare med stark integrerad hydraulikkrets. Fås med kedjeröjarkhuvud eller slagklippkhuvud.

www.kronos.fi

DAHLBERG MASKIN AB | NYLAND 0612-50362

EN SMÅLÄNSK KOMMUNIKATIONSBYRÅ

KREPART

www.krepart.se

Log Max

VERSATILE SERIES

5000V

V SERIES
VERSATILE SERIES

AGGREGATET ALLA VÄNTAT PÅ!

Log Max 5000V är ett pålitligt skördaraggregat för gallring och slutavverkning. Det kan användas med svärd upp till 82 cm och har en maximal kapdiameter på 74 cm. Aggregatet har även en smidig flertrådshanterare för enklare gallringsarbete. Log Max 5000V erbjuder den perfekta balansen mellan smidighet, kapacitet och hållbarhet.

Citat från testförare Erik Wiik:

Såg och matning är brutalt bra i kombination med nya längdmätningensheten blir Log Max svårstoppad :)

SAW
318
TrueCut
MKII

Gustav Leonardsson - Norra Sverige - 070 722 11 10

Mikael Solén - Södra Sverige - 070 591 18 89

logmax.com

Ditt fullserviceföretag inom skog och biobränsle

Med skogen i centrum erbjuder vi alla tjänster din skog kan behöva

Vi erbjuder allt från avverkningsuppdrag till det flexibla skogsskötselavtalet, eller ett heltäckande skogsförvaltningsavtal. Är du själv verksam i skogen köper vi gärna ditt leveransvirke eller skogsbränsle.



Martin Ohlsson
Västra Skåne
Inköp/förvaltning
073-912 70 22



Melker Magnusson
Mittskåne
Inköp/förvaltning
070-387 81 80



Maria Eskilander
Skogsbränslechef
070-976 17 37



Magnus Röndahl
Södra och östra Skåne/Inköp
070-835 07 62



Fredrik Dahl
Norra Skåne Vd
070-976 17 39

GUSTAFSBORG

www.gustafsborg.se • 0435-340 45

Två starka Nyheter 2026...



Maskinvisningar våren 2026:

Ingelstad 29/3 –30/3

Kl: 10-15

Älmhult 11/4

Kl: 10-15

Uråsa Maskinaffär AB **Carl Nilsson AB**

Ingelstad 0470 – 304 10

www.urasocarnilsson.se

Älmhult 0476 – 533 00

Nils är Sveriges största lammproducent

KRONOBERG. Från 700 till 1400 tackor. Med 10-miljonersinvesteringen i ett nytt stall fördubblar Nils Johansson i Tveta produktionen och är nu Sveriges största lammproducent.

– Jag tror på framtiden. Det finns mycket outnyttjad framtidspotential för svensk lammproduktion. Den nationella självförsörjningsgraden i dag är bara 25 procent.

Det rör på sig i byn Tveta strax nordost om Växjö. För åtta år sedan inledde lammproducenten Nils Johansson sin storsatsning då han byggde ett stall med kapacitet för 700 tackor. Nu har han tagit nästa steg med bygget av ännu ett stall som innebär en fördubbling av produktionen.

– Redan vid första bygget planerade jag för en vidare expansion. Det fanns tillgänglig markyta förberedd intill det första stallet. Nu kändes det som rätt läge med areal, personal och maskiner. Ekonomin är stabil och genom att fördubbla kapaciteten får vi en mer effektiv produktion som också möjliggör anställningar.

Fler foderbord

Det nya stallet togs i drift i oktober och påminner i stort sett om det första men med åtskilliga uppgraderingar.

– Vi har optimerat och förbättrat flera detaljer. Bland annat fler foderbord och ett robustare system med foderkrubbor, fler ätplatser per tacka och en utökning av antalet vattenkoppar. Det

”Jag tror på en växande marknad med stigande priser i framtiden.”

ger en rationellare produktion och en ännu bättre stallmiljö.

Även utanför stallet har det gjorts omfattande arbeten.

– Samtliga körytor har asfalterats och vi har dessutom byggt en ny infartsväg för transporter. Allt för att hålla rent och underlätta den dagliga driften.

1400 tackor

Totalt innebär byggnationen en investering på cirka tio miljoner. Med en fördubbling av antalet tackor till 1400 så är nu Nils Sveriges största lammproducent.

– Det har inte varit någon målsättning utan råkade bli så.

25 procent självförsörjningsgrad

Den svenska lammproduktionen har de senaste åren haft det tufft och branschen visar en nedåtgående trend. Frånvaro av framtidssatsningar och bristande samordning både när det gäller avelsarbete och marknadsföring bidrar till den negativa spiralen menar Nils, som samtidigt ser en stor outnyttjad potential.

– Den nationella självförsörjningsgraden när det gäller lamm är nu nere på 25 procent och väntas sjunka ytterligare till 20 procent inom några år. Det är siffror som måste vändas och jag tror på en växande marknad med stigande priser i framtiden. Annars hade jag inte gjort den här satsningen.

Blir det ännu fler stall framöver?

– Om behovet och ekonomin finns så har vi tillgänglig mark intill att bebygga.

■ David Färdigh



Det finns en stor outnyttjad framtidspotential i svensk lammproduktion. I dagsläget är den nationella självförsörjningsgraden nere på 25 procent, konstaterar Nils Johansson.



”Om behovet och ekonomin finns så har vi tillgänglig mark intill att bebygga.”

Med det nya stallet fördubblar vi produktionen till 1400 tackor, säger Nils Johansson i Tveta som genom satsningen blir Sveriges största lammproducent.

”Redan vid första bygget planerade jag för en vidare expansion. Det fanns tillgänglig markyta förberedd intill det första stallet.”



Lamm är det som gäller i byn Tveta strax nordost om Växjö.



Orättvisa villkor. Som liten livsmedelsföretag är vi underordnade exakt samma regelverk, kontroller och byråkrati som de stora producenterna. För oss blir det väldigt kostsamt, konstaterar Max Persson på Bjärhus Gårdsbutik. Foto: Bjärhus Gårdsbutik

Efterlyser bättre villkor för småproducenter

SKÅNE. Det är fortsatt ekonomiskt kjäppigt för landets gårdsbutiker. Max Persson på Bjärhus Gårdsbutik i norra Skåne konstaterar att konsumenterna håller i pengarna och att livsmedelsförsäljningen i Sverige sker på de storas villkor.

– Som liten och lokal enhet har du exakt samma regelverk, kontroller och byråkrati som storproducenterna. För oss blir det väldigt kostsamt.

Bjärhus Gårdsbutik satsar framför allt på närproducerade kött- och charkprodukter och har två butiker – en i anslutning till gården i Klippan och en i centrala Helsingborg.

– I Klippan har vi i genomsnitt 200 kunder i veckan från byar och samhällen i nordvästra Skåne medan butiken i Helsingborg lockar stadskunderna, berättar ägaren Max Persson.

Konsumenterna håller i pengarna

Det är dock tuffa tider för gårdsbutikerna. Kärva ekonomiska tider har gjort att konsumenterna håller i pengarna och inte alltid är beredda att betala för närproducerade kvalitetsprodukter.

– De senaste åren har varit väldigt kämpiga för alla i branschen. Och vi har fortfarande inte återhämtat oss från inflationskrisen.

”Dagens system är uppbyggt på de stora producenternas villkor.”

Hur ser utsikterna ut för 2026?

– Det är fortsatt besvärligt. Kunderna oroar sig nu för elpriserna och dessutom fortsätter priserna för nötkött uppåt, vilket påverkar oss mycket. De senaste 2,5 åren har priset för svenskt nötkött stigit med 100 procent.

Bjärhus Gårdsbutik pro-

var hela tiden nya sätt för att öka intäkterna. Det är allt från satsning på catering till försäljning av färdigmat och egenproducerad korv.

– Viktigt för oss är att i möjligaste mån kunna styra produktionen själva.

Sårbart och orättvist

Men för att få långsiktig stabilitet efterlyser Max bättre och rättvisare förutsättningar för Sveriges gårdsbutiker och småskaliga livsmedelsproducenter.

– Dagens system är uppbyggt på de stora producenternas villkor. Alla talar om vikten av nationell livsmedelsförsörjning men på exempelvis köttssidan är det i dag tre stora aktörer som dominerar marknaden helt, vilket gör oss väldigt sårbara. Max menar att det blir orättvist när små enheter underkastas samma regelverk



Vi satsar framför allt på kött- och charkuterierprodukter, säger Max Persson på Bjärhus Gårdsbutik i norra Skåne. Foto: Bjärhus Gårdsbutik

de stora bjässarna.

– Vi har exakt samma regler, kontroller och byråkrati som storproducenterna. De kan ha egen personal som jobbar specifikt med

de här frågorna medan vi i småföretagen får sköta allt själva. Det tar tid och blir väldigt kostsamt.

■ David Färdigh

BILKE III

Helautomatisk Vedhantering!

Vedprocessor
Snabb - Saker - Effektiv
1 m³/min

Ny knivdesign och nytt längdregleringssystem

Ny effektiv utmatningstransportör

Lågt effektbehov
Passar alla traktorer

Även lämplig för sågtor

Lägg långved på inmatningstransportören. Maskinen sköter resten. Matar in, kapar/klyver och lastar. Allt medan du lägger på ny långved.

För broschyr o information **Dahlberg Maskin AB** Tel 0612-503 62 **Se video på hemsidan!**

www.dahlberg-maskinab.se **BILKE**

HÅLL SVERIGE RENT®

Tillsammans kan vi stoppa skräpet. Engagera dig i Sveriges största rörelse mot skräp på hsr.se eller swisha 900 28 17.

SVENSK INSAMLINGSKONTROLL

KRONOS
Quality since 1914

PREDATOR 2
1700 M

Den bästa kedjeröjaren har blivit även bättre.

www.kronos.fi

DAHLBERG MASKIN AB | NYLAND 0612-50362

VI STÅR BAKOM ROSA BANDET

Vår vision är att ingen ska drabbas av bröstcancer. För att nå den finansierar vi forskning, ger stöd till drabbade och driver debatten om bröstcancer. Det rosa bandet säljer vi under oktober, men vi jobbar med bröstcancerfrågor 365 dagar om året.

Stöd bröstcancerforskningen. Bli månadsgivare på brustcancerforbundet.se

BRÖSTCANCER FÖRBUNDET

SVENSK INSAMLINGSKONTROLL

Det handlar inte om att arbeta mer eller mindre. Det här systemet gör att jag kan arbeta smartare.

Gör skillnad

Det kräver tid och omsorg att tillverka mjölk av hög kvalitet. Det kräver friska och glada kor. Det kräver de rätta valen. Val som passar dig och dina mål. Våra automatiska mjölkningslösningar hjälper dig med det.

Morgondagens Lantbruk är något du väljer.

LELY

Lely Center Lidköping Tlf: 0510-269 00
Lely Center Västervik Tlf: 0493-120 60
www.lely.com

Nästa nummer av
BRUKAREN
i din brevlåda 7 april

Manusstopp
för annonser
19 mars



Karin köpte nyligen fem presenter till sig själv, i form av svartvita kor som är av rasen Belted Galloway.



En Wagyu-tjur.

I gårdens vilthägn finns dovhjort, kronhjort och mufflonfår.

Karin och Anders Berggren driver Hökfors gård tillsammans sedan 2020, då de tog över efter Karins pappa som haft gården i runt 30 år.

Livet som bonde blev ett lyckokast

KALMAR LÄN. Från att arbeta på Saab Training Systems i USA med simulationsutrustning för stridsfordon, till att jobba som köttbonde utanför Oskarshamn.

När Karin Berggren tog över familjegården Hökfors gård 2020, tillsammans med maken Anders Berggren, var det som sjunde generationen.

– Det känns så rätt. Vi är lyckligt lottade, säger hon.

Gården ligger mitt ute i den småländska landsbygden, alldeles intill en sjö. Här föder paret Berggren upp kor av korsningen Wagyu/Charolais och har också ett vilthägn med dovhjort, kronhjort och mufflonfår.

– Vi har testat oss fram för den bästa sammansättningen och kommit fram till att 75 procent Wagyu och 25 procent Charolais är det bästa för ett välsmakande,

marmorerat kött (även kallat F2). Wagyu-kött är väldigt eftertraktat just för sin marmorering och goda smak. Fettet är som olivolja, berättar Karin Berggren.

Lycklig tillfällighet

Att det blev just den sortens kött var en tillfällighet. Karins pappa blev tillfrågad att köpa en besättning Wagyu-kor till gården när paret bodde i USA.

– Han tyckte det var märkligt dyra djur och kontaktade mig i USA för att höra vad jag visste om Wagyu. Jag ringde till den amerikanska Wagyu-föreningen och hittade två gårdar i USA som hade rätt att exportera embryon till EU. Vi satte embryon i tio av pappas vita Charolais-kor 2016. Det blev till slut tre helsvarta kalvar, vi var här den våren när de föddes, minns Karin. Proceduren upprepades

åren därpå och snart hade de byggt en besättning med Wagyu-kor. Karin och Anders valde då, efter 23 år i USA, att flytta till gården 2020.

– Pappa ringde och sa att han ville pensionera sig och att min syster inte var intresserad att ta över gården. Skulle inte vi ta över, skulle han sälja gården. Vi tittade på varandra och förstod båda två vad vi ville.

Olika korsningar

Under Karins uppväxt var det hennes farföräldrar som drev Hökfors gård. Karin själv bodde i Skåne, men tillbringade helger och somrar på gården. Att det skulle bli bondelivet som vuxen var dock inget Karin hade planerat.

Fakta.

Karin Berggren

Ålder: 54 år

Bor: Hökfors gård utanför Ishult, Kristdala

Familj: Sonen Eric som bor i Chicago

Gör: Driver Hökfors Gård samt sitter i styrelser

Fritid: Lite av varje av jakt, skidor och golf, åker en del till USA

– Min man och jag träffades på gymnasiet och läste sedan till civilingenjörer i Linköping samtidigt. Vi fick båda jobb i USA via före-



Karin Berggren föder upp kött-djur av rasen Charolais/Wagyu på Hökfors gård utanför Ishult, Kristdala. Foto: Anna Broette

tagen vi redan jobbade på, men i olika stater; Georgia och Tennessee. Vi trodde att de låg nära varandra, men det visade sig vara fem och en halv timme emellan! Så vi bodde tillsammans om helgerna, berättar hon.

– Jag jobbade då som eftermarknadschef på Saab Training Systems i USA och satte också upp inköpsverksamheten. Företaget sysslar med simulationsutrustning för stridsfordon. Det var som ett stort krigsspel där generaler kom och tittade på det vi tagit fram.

Stamtavlor

Nu är det i stället vetenskapen att få fram det optimala köttet som Karin sysslar med om vardagarna. Köttet blir inte marmorerat

förrän djuren är två år gamla och de slaktas inte förrän de är tre år. Totalt finns det runt 150 djur på gården, de flesta är korsningar och varierar i utseende och färg.

– Vi har betydligt bättre djur och kött än för fem år sedan. Det är som en kennelklubb med stamtavlor på alla djur, där man ser slakten hela vägen från Japan, säger Anders.

Lyssnar på musik

Arbetsfördelningen är tydlig på gården. Karin ansvarar för djur och fastigheter, medan Anders sköter skog och jakt. Det finns också tre anställda som hjälper till. Nyligen köpte Karin en present till sig själv, eller snarare fem presenter i form av Belted Galloway-kor. De lik-

nar Highland cattle och kan gå ute året om.

– Planen är att betäcka dem med Wagyu. Våra kor går ute hela sommaren och betar på betesmarkerna runtomkring. Inne i ladugården går de fritt och lyssnar på klassisk musik om dagarna. På fredagar blir det country- eller dansbandsmusik. Djuren tycker om musiken, det märks på dem. Det blir också en annan stämning i ladugården på fredagar, säger Karin.

Det är framför allt privatkunder som köper det ätråvårda köttet. En del i Stockholm och Uppsala, men majoriteten i närområdet. De kommer till gårdsbutikerna på sommaren och fyller upp kylboxarna.

■ Kristin Wennerström





Nytt ansvar för MF i södra Skåne

Maskingruppen Wallins Traktor AB (MGWT AB) tar över ansvaret för distributionen av Massey Ferguson i södra Skåne.

Förändringen gäller orterna Knickarp och Staffans-torp, där Karved Maskin haft återförsäljaransvaret. MGWT AB är redan i dag återförsäljare av Massey Ferguson genom Maskingruppen AB och Wallins Traktor AB. Nu utökas uppdraget till att omfatta även södra Skåne.

– Förändringen är ett viktigt steg för att för- enkla vår verksamhet och erbjuda ett mer lokalt och fokuserat stöd till våra kunder, säger Robert Johansson, försäljningschef på Massey Ferguson, i ett pressmeddelande.

Även från MGWT:s sida ser man positivt på det utökade ansvaret.

– Vi är stolta över att ta över distributionen i södra Skåne. Det är ett stort förtroende och ansvar som vi ser fram emot att förvalta, säger Pär Ola Jansson, vd för Maskingruppen i Ängelholm AB.

Naturlig utveckling

På Wallins Traktor kopplas övertagandet till bolagets långsiktiga arbete.

– Det här är en naturlig följd av vårt utvecklingsarbete, som vi fortsätter att driva framåt, säger Björn Ekdahl på Wallins Traktor AB.

Även på lokal nivå finns en framtidstro.

– Med de planerade förändringarna är jag övertygad om att vi tillsammans med Massey Ferguson och övriga återförsäljare fortsätter vara en av branschens främsta partners inom traktorer, redskap och service, säger Mikael Lindgren, platschef på MGWT AB.

Ungdomar lanserar innovativ bränsledunk

KRONOBERG. Ett verktygsfack integrerat med bränsledunken med plats för såväl sågklinga som kombinyckel. Det lanseras nu av UF-företagarna Edwin Gustavsson och Emil Magnusson på Ryssbyggnasiet.

– Vi tror det är en produkt som kommer att underlätta arbetet för många skogsbrukare.

Edwin och Emil går sista året på Naturvetenskapliga programmet på Ryssbyggnasiet med inriktning på skog respektive jakt. Dessutom driver de UF-företaget Gear 4 Forest UF som har tagit fram en helt ny produkt för röjsågsarbete - ett verktygsfack som är integrerat med bränsledunken.

– I dag har många verktygen i fickor eller i plastpåsar. Ofta ligger de huller om buller och risken är att man glömmar

eller tappar bort dem i skogen.

Plats för sågklingor och verktyg
Bränsledunken är däremot något som skogsbrukare alltid har med sig och har stenköll på ute i skogen. Edwin och Emils affärsidé är därför att utveckla ett verktygsfack som är integrerat med bränsledunken och anpassat för röjsågsarbete.

– Vi har testat oss fram och tagit fram

olika protyper. Nu har vi hittat en modell som vi är nöjda med.

Hur många verktyg får plats?

– Det rymmer två sågklingor och finns även plats för exempelvis kombinycklar och en fil. Sådant som är viktigt att ha med sig när man arbetar ute i skogen.

Hur ser ni på potentialen för produkten?

– Jättestor. Vi tror att det här kommer underlätta arbetet för skogsbrukare i hela landet och det finns inget motsvarande ute på marknaden i dag.

Tillverkning före sommaren

Edwin och Emil gör sig nu redo för att gå från prototyp till färdig produkt.

– Målsättningen är att påbörja produktionen före

”Det finns inget motsvarande på marknaden.”

sommaren. Just nu har vi tagit kontakt med olika plasttillverkare för att diskutera tillverkningspriser.

Vad har varit roligast respektive tuffast med att driva UF-företag?

– Höjdpunkten hittills var när vi kom tvåa i Kronoberg i pitch-tävlingen som hölls i Markaryd. Tuffast har varit att ordna finansieringen. Att utveckla en helt ny produkt kostar mycket pengar, så är det företag som vill stötta och sponsra oss är de välkomna att höra av sig.

■ David Färdigh



Ett verktygsfack som är integrerat med bränsledunken underlättar arbetet i skogen, säger Edwin Gustavsson och Emil Magnusson på Ryssbyggnasiet som driver UF-företaget Gear 4 Forest.



Att ha den goda viljan har sitt pris. Noll kronor.

Sjöräddningssällskapet är en ideell organisation som inte får några bidrag från staten. Hela vår verksamhet bygger på donationer, medlemskap, gåvor och en stark vilja att hjälpa andra. Vi deltar i 90 % av all sjöräddning i Sverige, med 2 500 välutbildade frivilliga sjöräddare och med 270 räddningsenheter på våra 73 stationer runt hela vår kust. Vi gör det dygnet runt, året om. Läs gärna mer på sjoraddning.se

Vill du stödja oss, är ett bidrag välkommet via vår hemsida eller swisha till 900 5000. Stort tack på förhand!

Frivilliga sjöräddare sedan 1907.



SJÖRÄDDNINGSSÄLLSKAPET

1,85 %*
ränta på
skogskonton

**Vi hjälper dig att
få skogen och
pengarna att växa**

▶ sparbankeneken.se/skogskonto

*Rörlig ränta. Gäller enligt aktuella villkor.

Sparbanken Eken

